

**REKRUTTERINGS
DOKUMENT**

**BUTIKKSJEF OG OPTIKER
TIL
VALDRES OPTIKK**

Fagernes og Valdres – Der karriere møter livskvalitet

Fagernes er hjertet i Valdres, en region som kombinerer småbyens personlige service med vill og vakker natur rett utenfor døren. Som regionsenter byr Fagernes på alt du trenger av urbane fasiliteter, inkludert et levende handelssentrum, gode skoler og et rikt kulturliv, samtidig som du har umiddelbar tilgang til noen av Norges flotteste turområder.

Hvorfor velge Valdres?

- **Friluftsliv i verdensklasse:** Med Jotunheimen som nærmeste nabo og Valdresflya i umiddelbar nærhet, er mulighetene for fjellturer, toppturer og langrenn i nydelige preparerte løyper nærmest ubegrensede.
- **En aktiv fritid:** Enten du brenner for sykling langs Mjølkevegen, fiske i krystallklare fjellvann eller alpint i et av de mange skisentrene (som Valdres Alpinsenter), finner du det her.
- **Trygghet og fellesskap:** Valdres er kjent for et inkluderende miljø og en trygg oppvekst for barn. Her er terskelen lav for å bli en del av det lokale foreningslivet.
- **Strategisk plassert:** Fagernes er et knutepunkt mellom Oslo og Bergen, med gode bussforbindelser (Valdresekspressen) som gjør det enkelt å kombinere fjellivet med besøk til storbyen.

Å jobbe hos Valdres Optikk betyr at du får en meningsfull faglig hverdag, samtidig som du får tilbake tiden din. Her slipper du køståing og travelhet – i stedet får du rom til å puste, både på jobb og i fritiden.

Valdres Optikk – Din lokale optiker i hjertet av Fagernes

Midt i hjertet av Fagernes finner du Valdres Optikk – en uavhengig optiker som siden 2009 har hjulpet folk i Valdres med å se verden klarere. Her møter du et engasjert team som kombinerer høy faglig kompetanse med personlig service og ekte omsorg for kundene sine.

Hos Valdres Optikk står din øyehelse alltid i fokus. Med moderne utstyr og oppdatert fagkunnskap gjennomføres grundige synsundersøkelser som sikrer at du får den beste løsningen for ditt syn. Enten du trenger nye briller, kontaktlinser eller sports- og solbriller med styrke, får du profesjonell veiledning og anbefalinger tilpasset deg.

Butikken tilbyr et bredt utvalg av brilleinnfatninger og brilleglass med siste teknologi på markedet. Som en uavhengig optisk forretning kan vi på Valdres Optikk velge produkter fritt – noe som gir kundene våre et større og mer unikt utvalg enn mange kjedebutikker.

Hos Valdres Optikk handler det ikke bare om briller – det handler om trygghet, fagkunnskap og god service. Her blir du møtt med tid, kompetanse og et ekte ønske om å hjelpe deg med bedre syn i hverdagen.

Etter en litt omskiftende periode er butikken nå inne i en meget positiv utvikling. Omsetningen økte med 26% fra 2024 til 2025. Vi regner med at utviklingen vil fortsette. Budsjettet for 2026 er det lagt opp til omtrent samme utvikling. Tett oppunder 4 millioner med et resultat på kr. 400.000. Starten på året har vært svært lovende.

Det er investert både i inventar og utstyr. Utstyr ligger klart for å starte behandling av tørre øyne. Alt ligger til rette for å bli den førende optikeren i Valdres. Det er en klar og uttalt ambisjon fra eiernes side.

Litt om Optotrade og Optoteam

Optotrade er morselskap for 3 butikker, Evje Optikk som ligger i Evje i Setesdal, Bøler Synssenter på Bøler i Oslo og Valdres Optikk på Fagernes. Optotrade er eid av Optoteam Holding og søsterselskap av Optoteam AS.

Optoteam AS leier ut optikere til optikerbutikker og øyenklinikker og er landets ledende på området. De to selskapene utfyller hverandre og utgjør en strategisk fordel.

Alle butikkene i Optotrade er medlemmer i C)optikk.

Eiernes ambisjoner er at butikkene skal omsette, eller ha et potensiale for å omsette for min. kr. 500' i måneden med en resultatgrad på 20%. Butikken i Evje har vært der lenge. De 2 andre er på vei. Med de rette driverne på plass er vi trygge på at potensialet er enda større.

Mulighet for medeierskap.

Eierne har også en filosofi som sier at de som er med å skape resultatene skal også være med å eie, Derfor tilbys butikksjef og optiker å komme innpå eiersiden med en eierandel på 15% hver. Eierskapet tilbys når man har vært ansatt i 1år og vi har lært hverandre å kjenne. På den måte får butikksjef og optiker ta del i både utbytte og verdiutvikling.

De 3 butikkene møtes 2 ganger i året for å utveksle erfaringer og lære hverandre å kjenne. I tillegg har vi hyppigere møter på Teams. På den måten drar vi nytte av felles erfaringer og kompetanse. Sånn sett er det fullt ut grunn til å ha et mål om at vi skal ligge i den øvre kvartilen av butikkene i C)optikk når det gjelder resultater.

Å drive en optisk forretning er på mange måter både å drive en klinikk og en butikk. Det er klinikkens drift og kunder som skaffer omsetning til butikken. Vår misjon er å ivareta synshelse. Det gjøres som oftest gjennom synshjelpemidler som briller og linser, som selges i butikken. Samspillet mellom klinikk og butikk krever samme gode samspill mellom optiker og butikksjef. Det handler om både retail og helse.

Hvem tror vi passer i butikksjef rollen?

Om du er mann eller kvinne har ingen betydning. Alder er heller ikke avgjørende, men du må ha såpass med år på baken at du har skaffet deg både livserfaring og yrkeserfaring. Du må ha nysgjerrigheten i behold. Fortsatt ha lysten til å utforske og lære nytt. Det er viktigere enn fysisk alder.

Har du erfaring fra bransjen vil det selvfølgelig komme godt med. Men det er ikke noe bransjeteknisk som ikke kan læres. Men bakgrunn fra salg- og service tror vi er nødvendig. Gjerne med en utdanning innenfor de samme områdene. Det viktigste er at du trives med at det er kunden som er sjefen. Det er kunden som skal settes i fokus. Dermed ikke sagt at kunden alltid har rett.

Du trives med å ta ansvar og å jobbe med andre for å nå fastsatte mål og planer. Mål og planer som du selv er med å utarbeide. Du er flink til å organisere og utnytte tilgjengelige ressurser på en bra måte. Det læres jo like ofte i hjemmet som på arbeidsplassen.

Butikksjef jobben innebærer ikke bare å stå i butikken og vente på at kundene skal komme til deg. Det handler i stor grad i å jobbe ut mot lokalsamfunnet for å informere om klinikken og hva vi kan bidra med. Kontakt med fastleger og helsesøstre er viktig. De er blant de nærmeste til å sende pasienter til klinikken for en synsundersøkelse. Å gjøre avtaler med lokale bedrifter for synsundersøkelser av ansatte i forbindelse med behov for databriller eller andre arbeidsrelaterte briller er viktige elementer i å bygge opp en pasientjournal som gir et godt forretningsmessig grunnlag for butikken.

Vi tror at det å kunne jobbe aktivt ut mot lokalsamfunnet skiller jobben fra andre tilsvarende stillinger. Det er av avgjørende betydning at du ser dette som en mulighet og ikke en belastning. At du selv har lokal tilknytning og et kontaktnett i Valdres tror vi kan være av stor betydning.

Som du sikkert har skjönt er vi mer på jakt etter personlige egenskaper, ambisjoner og vilje til å lykkes. Vi ønsker at du skal drive butikken som den var din egen. Derfor vil du også bli tilbudt en eierandel og ta del i både utbytte og verdiskapning av de resultatene du er med å skape.

Bransjen er full av muligheter. Eldrebølgen er en pådriver. Det samme med den utstrakte skjermbruken vi har i samfunnet i dag. Fra bransjehold arbeides det med at optikerfaget skal kunne ta en større del av første helsetjenesten og avlaste øyenleger og fastleger i større grad enn i dag. I tillegg jobber vi med noe meningsfullt da vi hjelper mennesker til en bedre synshverdag.

Kjenner du deg igjen i det meste vi har beskrevet her, og i tillegg ser for deg en tilværelse og framtid i Fagernes. Da bør vi treffes og snakke mer inngående om hvordan denne stillingen kan bli en gylden mulighet for deg, og du et godt valg for oss.

Hvem er optikeren vi ser etter?

Den vi ser etter er optiker med linsekompetanse og norsk autorisasjon og med minimum 2 års erfaring. Det er viktig at du er glad i yrket ditt og har en god faglig og etisk standard. Du er også en person som har lett for å omgås andre mennesker, og kan forholde deg til ulike alders- og kundegrupper. Du må være fleksibel og tilpasningsdyktig.

Relasjonsbygger er stikkordet. Du har utviklet en god anamnese som gir trygghet hos pasienten og du liker å yte god service. Det er i synsprøverommet du er deg på ditt beste.

Som optiker bidrar du i vesentlig grad til virksomhetens inntjening og utvikling. Du bør ha gode datakunnskaper i forhold til naturlige verktøy og hjelpemidler som optikere bruker i sitt daglige arbeide. Valdres Optikk har investert i utstyr for tørre øyne behandling.

Vi ønsker oss en optiker som har lyst til å bli den lokale optikeren i Valdres. Den som er naturlig å ta kontakt med for øyenlege, fastleger, og ikke minst de som har behov for hjelp med sin synshelse.

Sammen med butikksjef skal du jobbe for å komme i en slik posisjon. Det kommer ikke av seg selv. Det trengs både markedsføring og profilering. Men først og fremst vil pasientens opplevelse i synsprøverommet være avgjørende.

Vi ønsker at du skal drive praksisen som den var din egen. Sammen med butikksjefen vil du også være med på eiersiden og ta del i utbytte og verdiskapning.

Vi tror at du bør være bosatt i Valdres eller kunne tenke deg å bosette deg der. Det betyr at du bør sette pris på de muligheter som Fagernes og Valdres har å by på. Vi disponerer pendler leilighet som kan benyttes i en overgangsfase. Om det skulle vise seg å være et feil valg fra din side og du lengter tilbake til mer urbane strøk kan det ordens gjennom Optoteam.

Høres det spennende ut, eller gjør det deg nysgjerrig, så ta kontakt for en uforbindtlig prat.

Du kan kontakte Thanh Tran telefon 952 39 778, eller Arne J. Halvorsen 915 32 095.

Søknad med CV kan sendes arne@optoteam.no